

BOUWEND NHHN

MAGAZINE VOOR EN DOOR LEDEN


Bouwend Nederland
de vereniging van bouw- en infrabedrijven

03 || 13

“Het kan
dus wél
in deze tijd”
pagina 5

**Vernieuwen,
vernieuwen,
vernieuwen**



PontMeyer

Hout & Bouw

- Naald- en hardhout
- Schaven, zagen, korten, kepen en schilderen
- Plaatmateriaal
- Deuren
- Bouwmaterialen
- Drive-in afhaalcentrum
- Shop met technische materialen
- Air Miles bij afhaalorders
- Deskundig advies
- Bezorging op de bouwplaats en aan de werkplaats
- Deskundige binnen- en buitendienstmedewerkers
- 55 vestigingen verspreid over het land

C.G. Noord Holland Noord bestaat uit:
 Handelsbedrijven: PontMeyer Alkmaar, PontMeyer Den Helder, PontMeyer Hoorn, PontMeyer Oudkarspel en PontMeyer Zwaag, PontMeyer Houtconstructie, PontMeyer Dak en gevel, PontMeyer Direct te Oudkarspel

www.pontmeyer.nl



Assurantie-specialisten voor

- **Bouwbedrijven**
- **Sloopbedrijven & Asbestsaneerders**
- **Grond-weg en waterbouw**
- **Ingenieurbureaus**

OBM Financieel Adviesgroep BV
 Tel: 072-5272620

Postbus 1111
 1810 KC Alkmaar

www.obmfa.nl

Bouwend Nederland Noord-Holland Noord
 feliciteert

Theo van Velzen BV
Grondboortechiek & Bronbemaling

met het nieuwe bedrijfspand aan
 de Pyrietstraat 1 in Alkmaar



Uitnodiging

zaterdag 12 oktober 2013

Na een gedwongen verhuizing zitten we weer in een
 mooi nieuw pand

Sinds juli dit jaar werken wij samen verder onder hetzelfde dak waar naast
 Theo van Velzen en Hoebe nu ook
 Tjaden Adviesbureau voor Grondmechanica en Beers Bronbemaling
 gevestigd zijn

Graag verwelkomen wij u op onze Open Dag zaterdag 12 oktober tussen 11:00 en 16:00 uur
 Onder het genot van een drankje en hapje presenteren wij graag onze nieuwe werkplek.

Ons nieuwe vestigingsadres is:
 Pyrietstraat 1 1612 SC ALKMAAR

Er is divers materiaal opgesteld en voor de kinderen is er ook vertier

Tot ziens
 Theo en Margret van Velzen

Overschrijft u een cadeau graag een gift voor
 goede doelen op nr. NL9716ABC0116388400



Gemiste kans

De kogel is door de kerk: de afdelingen Alkmaar, Noordkop en Westfriesland gaan niet fuseren. Een meerderheid van de Westfriese leden stemde dinsdag 17 september tegen het fusievoorstel. Absoluut een gemiste kans voor de hele regio, vinden wij als federatiebestuur.

Als federatiebestuur en de gezamenlijke besturen van de afdelingen Alkmaar, Noordkop en Westfriesland hebben wij er de afgelopen 2,5 jaar alles aan gedaan om onze achterban warm te maken en voor te bereiden op een mogelijke fusie. Dit resulteerde er al in dat de achterban van zowel Alkmaar als Noordkop op 11 juni unaniem voor de fusie stemde. De Westfriese afdeling bleek minder enthousiast, waarna werd besloten om op 17 september tijdens een ledenvergadering een definitieve stemming te houden.

Van de 63 lidbedrijven waren 31 leden in de zaal aanwezig, daarnaast waren er 12 volmachten verstrekt. Deze opkomst van ongeveer 68 procent zou sowieso een beter beeld geven dan bij de eerdere stemming in juni. Het resultaat: 19 leden stemmen voor, 24 tegen.

Het bestuur van afdeling Westfriesland heeft de handen dus niet op elkaar gekregen. Dit houdt in dat wij, de reeds gevormde federatie, adviseren om te gaan ontbinden. Als er geen draagkracht is bij een van de drie afdelingen, kun je niet anders concluderen dat een fusie er momenteel niet inzit.

Wij zien nog altijd veel voordelen in een sterke regionale brancheorganisatie die uit één gezamenlijke mond kan praten en handelen en groter denkt dan zijn 'eigen' grondgebied, maar laten dat idee nu achter ons.

Duidelijk is dat we vooruit moeten. Het afgelopen halfjaar is er weer veel gebeurd met de leden van al onze drie afdelingen. Er gloren steeds meer zonnestralen aan de hemel. Houdt dit in dat het dieptepunt is bereikt? Dat dit de bodem van de crisis was en dat we niet dieper kunnen gaan?



Inhoud

Voorwoord: Gemiste kans	3
Nieuws uit Alkmaar	4
Interview: "Het kan dus toch in deze tijd"	5
Vernieuwen, vernieuwen, vernieuwen	6/7
Nieuws uit Westfriesland en de Noordkop	8
De Vakman & Tweets	9
Bedrijfsreportage: 'Gewoon' winst maken	10
Federatienieuws	11

Wie het weet, mag het zeggen. De overheid trekt de broekriem in ieder geval nóg strakker aan, gezien de op Prinsjesdag aangekondigde extra bezuinigingen. Daar staat tegenover dat financiële instellingen en diverse brancheorganisaties en bedrijven gelukkig steeds vaker een positief signaal achterlaten in de media.

Wij hopen dat er snel duidelijkheid, stabiliteit en rust bij onze opdrachtgevers komt, zodat wij als complete bouwkolom uit het dal kunnen klimmen en vooruit kunnen kijken naar een zonnige toekomst.

Met collegiale groet namens het gehele federatiebestuur,

Jan Piet Konijn

Colofon

Bouwend NHN is een uitgave van de Federatie Noord-Holland Noord van Bouwend Nederland en wordt viermaal per jaar gecontroleerd verspreid. **Coördinatie en eindredactie:** secretariaat Bouwend Nederland (Anneke Prins en Paulien Bakker). **Redactie, tekstproductie & projectbegeleiding:** Bak & Bakker c.s., Alkmaar. **Fotografie cover:** Jan Jong Fotografie en Beeldproductie, Alkmaar. **Vormgeving en druk:** DGNB, Wormerveer. **Redactiecommissie:** Frank Castricum, Glenn Pronk, Maarten de Jong en Anneke Prins. **Contact:** secretariaat Bouwend Nederland, Justus van Effenstraat 3, 1813 KW Alkmaar. T (072) 540 22 99, F (072) 540 47 82, E info@bouwendnederlandnln.nl © 2012 Federatie Noord-Holland Noord Bouwend Nederland. Overname van artikelen of delen daarvan is alleen toegestaan onder bronvermelding.

Wever Bouwgroep dingt mee naar Amsterdamse prijs

Wever Bouwgroep uit Waarland realiseerde in 2011 het nieuwbouwproject Hof van Eland, in het hartje van Amsterdam. Onlangs werd bekend dat dit project is genomineerd voor de Amsterdamse Nieuwbouwprijs 2013.

De jury looft het nieuwbouwproject in de Jordaan vanwege de bijzondere diversiteit in de gevelaanzichten: opvallend en chique tegelijk.

Stemmen op de tien genomineerde nieuwbouwprojecten kan nog tot en met 17 oktober. Zie de website www.nieuwbouwprijs.nl.

WEVER BOUWGROEP

Jongeren West-Friesland gaan de diepte in

Jong Bouwend Nederland, kern Westfriesland, gooide enkele jaren geleden het roer om. Het doel: meer kennisdeling en discussie.

De omvang van de jongerenafdeling groeide ondanks alle bouwperikelen naar 35 leden. Voor dit najaar staan weer enkele spraakmakende activiteiten op de agenda.

Kennisavonden en excursies

Wat zijn de beginprincipes van Jong Bouwend Nederland? Die vraag stelde het bestuur van de afdeling Westfriesland zich enkele jaren geleden. Dit leidde al snel tot de terugkeer van de 'kennisavond' om kennisuitwisseling en discussie tussen de leden te stimuleren. Inmiddels hebben meerdere interessante en interactieve avonden plaatsgevonden, met onderwerpen zoals CAR, UAV 2012 en Passief Bouwen. Daarnaast namen veel leden deel aan interessante excursies zoals rondleidingen over het terrein van GP Groot (waar gaat ons afval heen en wat gebeurt ermee?) en de bouwplaats in de Tweede Coentunnel.

Najaar

Voor dit najaar heeft het bestuur nog enkele spraakmakende activiteiten in petto. De leden kunnen onder meer een bezoek brengen aan de nieuwbouw van het Van der Valk-hotel - inclusief casino en bioscoop- in Hoorn. De ontvangst en rondleiding worden verzorgd door BAM Utiliteitsbouw. De eerstvolgende kennisavond belooft ook een knaller te worden. Mathijs Bouman, econoom, beurscommentator bij RTL-Z en bekend als gast bij 'De Wereld Draait Door', inspireert de jonge bouwondernemers hoe ze de toekomst te lijf kunnen gaan. De jongeren in West-Friesland zijn bezig zich op alle vlakken te ontwikkelen en houden dit streven zeker vast voor de toekomst.

Agenda Westfriesland 4^e kwartaal 2013

14 oktober	Bestuursvergadering
16 oktober	Meewerkende partners
24 oktober	Spreekuur s@les
5 november	Ledenvergadering
9 december	Bestuursvergadering
11 januari 2014	Nieuwjaarsreceptie

Agenda Alkmaar 4^e kwartaal 2013

29 oktober	Bestuursvergadering afdeling Alkmaar
10 december	Bestuursvergadering afdeling Alkmaar

Printers in de aanbieding

Wegens de aanschaf van een nieuwe printer heeft het secretariaat van de Federatie van afdelingsverenigingen NHN in Alkmaar twee printers over.

De ene printer is een HP Laserjet Enterprise 500 color M551n. Enkele technische gegevens: Kleurenprinter Up to 33 ppm, lades 1x hand invoer, 1x 500vel, USB, 10/100/1000Base-TX network port. Deze printer is 2 jaar oud en in zeer goede staat. Voor € 240 euro is hij van u.



Te koop voor 240 euro Gratis op te halen.

Daarnaast gaat het om een HP Laserjet 4345 mfp. Deze printer print, kopieert en scant. Echter werkt de automatische papierdoorvoer niet meer waardoor het apparaat slechts één blaadje per keer kan scannen. Deze printer is gratis op te halen.

Bel voor meer informatie naar Anneke of Paulien: 072-5402299.



'Interim-wethouder' Gerrit Wijnne

“Het kan dus wél in deze tijd”

Gerrit Wijnne (SGP) startte begin dit jaar – midden in de crisistijd - als wethouder in de gemeente Enkhuizen. Binnen vijf maanden boekte hij al een belangrijk bouwsucces: een project dat jaren stil lag, kwam alsnog van de grond. “Het kan dus wél in deze tijd.”

In december kreeg Wijnne een belletje: of hij als wethouder aan de slag wilde in Enkhuizen, de plaats waar hij in het bedrijfsleven werkzaam was. Drie Enkhuizer wethouders waren in november 2012 opgestapt nadat ze onvoldoende steun kregen voor hun begrotingsplannen. De SGP-politicus had ruim 10 jaar ervaring als wethouder in zijn woonplaats Elburg en ging de uitdaging in de Noord-Hollandse plaats aan. Tot de gemeenteraadsverkiezingen in maart 2014 heeft hij onder meer Ruimtelijke Ordening en Volkshuisvesting in zijn portefeuille.

De crisistijd lijkt niet de makkelijkste periode om als ‘bouwethouder’ te moeten beginnen...

“Dat klopt. Maar ik ben hier om samen met mijn collega’s in korte tijd zoveel mogelijk te realiseren. Ik kijk niet naar problemen, maar naar mogelijkheden. Ook op bouwgebied.”

Zoals bij het project De Paktuinen?

“De Paktuinen was inderdaad probleemgeval. De eerste fase van dit nieuwbouwproject op de locatie van de voormalige papierfabriek was bij mijn aantreden al enige tijd gereed, maar het vervolg met 41 huurwoningen en 13 koopwoningen lag al jaren stil. Na veel onderling overleg met alle betrokkenen lukte het toch om ook de tweede fase op gang te krijgen. En het voldoet aan alle criteria die de raad aan bouwen op inbreilocaties heeft gesteld. Dat is overigens echt niet alleen aan mij te danken, we hebben het met z’n allen gedaan.”

Wat heeft de gemeente precies gedaan?

“We hebben het projectplan iets aangepast en een financiële bijdrage in het vooruitzicht

gesteld om het plan haalbaar te maken. We hebben vaak ook dezelfde belangen als de bouwers: er moeten woningen komen. Dan moet je soms beide water bij de wijn doen. Dat doen we bij meer projecten. Zo hebben we onlangs bij de Weron-locatie zowel de verkaveling als de woningcategorieën aangepast, waardoor plotseling wél een ontwikkelaar bereid bleek om ermee aan de slag te gaan. Daarnaast zetten we juist nu de ontwikkeling van een nieuwe brede school door. Dat levert ook veel indirecte werkgelegenheid op, bijvoorbeeld voor toeleveranciers in de bouw.”

Niet te stug vasthouden aan eerdere plannen dus?

“Precies. Je moet kijken naar de actuele wensen op de woningmarkt en daar de bouwplannen op afstemmen. We werken momenteel aan de lokale woonvisie, waarvoor we onlangs samen met allerlei marktpartijen om de tafel hebben gezeten. Die visie brengt in kaart wat inwoners precies willen. Pas als je dat weet, kun je gericht bouwen. Het is goed om met allerlei bouwpartijen over dit onderwerp van gedachten te wisselen. Je komt dan toch vaak tot nieuwe ideeën en inzichten. Als het aan mij ligt blijven we daarom ook na de afronding van de woonvisie nog regelmatig contact met elkaar houden.”

Heeft u vertrouwen in de toekomst?

“Absoluut. Kijk naar het Pakhuizen-project. Jarenlang zat het muurvast, nu staan de inwoners in de rij om er een huis te kopen. Dat is niet alleen mooi om te zien, het is meteen ook een goed signaal naar de bouwsector: het kan dus wél in deze tijd.”



“We hebben vaak dezelfde belangen als de bouwers: er moeten woningen komen”

100 jaar afdeling Alkmaar

Vernieuwen, vernieuwen, vernieuwen

Vernieuwen, vernieuwen, vernieuwen. Dát was de centrale boodschap tijdens de officiële viering van het 100-jarig jubileum van de afdeling Alkmaar van Bouwend Nederland. Zo'n 200 genodigden woonden de toespraken bij van achtereenvolgens dagvoorzitter Ton Borst, burgemeester Piet Bruinooge, landelijk voorzitter Maxime Verhagen van Bouwend Nederland en keynote-speaker René Boender.

Ton Borst refereerde aan "een mijlpaal om trots op te zijn", maar sprak ook uitgebreid over de moeilijke tijd die de bouw en infra nu al veel te lang in zijn greep houdt. "Bouwers moeten meegaan met hun tijd. We schuiven steeds meer op richting opdrachtgever. Dat vraagt andere kennis, kwalificaties en competenties. Investeer daarin, mis die boot niet", sprak hij.

Volgens Piet Bruinooge hebben overheden teveel oog voor ontwikkelingsplaatjes, denken ze te weinig in organische groei

en maken ze zich teveel schuldig aan planologisch doemdenken. "Gemeenten kunnen meer dan ze denken." Hij bood Bouwend Nederland de reikende hand door te pleiten voor intensiever overleg "en samen de grenzen opzoeken van wat mogelijk is."

Maxime Verhagen drukte de bouwers op het hart in te spelen op de gewijzigde samenstelling van de bevolking en de daarmee samenhangende gewijzigde vraag. Hij beloofde ondertussen aan de poort in Den Haag te blijven rammelen om stimuleringsmaatregelen los



De genodigden arriveren in de Grote Kerk in Alkmaar.



De kerk stroomt langzaam maar zeker vol.



Dagvoorzitter Ton Borst spreekt de genodigden toe. "Ook nu zijn er kansen. Maar zorg dat je behoort tot de koplopers in vooruitstrevendheid, innovatie en kennis."



Alkmaars burgemeester Piet Bruinooge: "Gemeenten moeten denken in organische groei en niet in planologisch doemdenken. Ik wil met de bouw samen de grens opzoeken van wat kan. We moeten niet denken in beperkingen, maar in mogelijkheden."

Alkmaar



Het cadeau van de stad Alkmaar aan Bouwend Nederland afdeling Alkmaar: een replica van een stadskaart van Joan Blaeu uit 1649.

te weken. Keynote-speaker René Boender vond dat de bouw groot moet leren en durven denken. "Deze branche is te afwachtend ingesteld. Wees proactief. En denk groot. Kom uit je eigen comfort zone", sprak de motivator zijn toehoorders toe. "Durf te durven. Mensen moeten het over je hebben, met je willen samenwerken. Dan creëer je krapte. En genereer je automatisch vraag."



Landelijk voorzitter Maxime Verhagen van Bouwend Nederland: "De samenleving verandert, de eisen aan de bouw ook. De bouw moet daar nu op inspelen. Het is ernst met de vernieuwing. De aannemer moet meer dan ooit ondernemer worden."



De goedgevulde kerk luistert aandachtig naar de toespraak van Maxime Verhagen.



Keynote-speaker René Boender over nieuwe tijden en 'ambitie met een bite'. Zijn boodschap: durf anders en groot denken: "Bouw en gemeenten samen halen de Olympische Spelen van 2028 naar Noord-Holland Noord."



Muzikaal vermaak na het officiële gedeelte.



Overleg tussen Frank Castricum van de afdeling Alkmaar en Maxime Verhagen.

(foto's Simon Swart)

‘Maak optimaal gebruik van ledenvoordelen’ Aannemers laten geld liggen

Bouwend Nederland heeft ruim 50 mantelcontracten gesloten met leveranciers van uiteenlopende producten en diensten om de bedrijfsvoering van de leden te ondersteunen. Nog lang niet alle lidbedrijven maken hier optimaal gebruik van en daarmee laten ze veel geld liggen.

“Ledenvoordelen zijn gunstig zowel in financiële als in praktische zin”, zegt manager Ledenvoordelen Roeland Contzé. “Lidbedrijven kunnen er hun contributie voor het lidmaatschap van Bouwend Nederland mee terugverdienen. Bovendien zijn alle contracten specifiek afgestemd op de bouw.”

Bovengemiddeld

Binnen de federatie Bouwend Nederland Noord-Holland-Noord profiteert 86 procent van de leden van de ledenvoordelen. Daarmee verdient bijna de helft het lidmaatschap terug. Landelijk liggen deze percentages op respectievelijk 85 en 34 procent. Kortom: de Federatie presteert een stuk beter dan de rest van Nederland.

Deze prestaties kunnen echter nog beter, concludeert Contzé. Vaak blijken in de praktijk nog forse besparingen of een betere verzekeringsdekking mogelijk, terwijl aannemers denken alles goed voor elkaar te hebben. Hij raadt daarom iedereen aan om zich erin te verdiepen en bij verschillende

leveranciers van ledenvoordelen offertes en vergelijkingen op te vragen.

Risico's

Twee van de belangrijkste ledenvoordelen zijn de Bouwend Nederland CAR- en aansprakelijkheidsverzekeringen, die volledig zijn afgestemd op de dagelijkse bouwpraktijk. Daarmee zijn verzekeringsdekkingen gerealiseerd voor risico's die veel andere verzekeraars niet dekken. Maar de ledenvoordelen kunnen ook betrekking hebben op telefoniecontracten, werkkleding, PBM's of kantoorartikelen.

Duurzaamheid staat ook hoog op de prioriteitenlijst bij de ledenvoordelen. Enkele voorbeelden hiervan zijn de volledig groene energie-inkoop via Hellemans Consultancy EnergyDeal en de groene productlijn van Lyreco. Daarnaast zetten Achilles AutoLease en Renault zich actief in voor het verminderen van CO2-uitstoot. En overstappen op digitaal factureren met Z factuur bespaart geld én draagt bij aan een beter milieu.

Profiteer

De ledenvoordelen staan beschreven op www.bouwendnederland.nl/ledenvoordelen en in de brochure 'Financiële ledenvoordelen 2013'. Nieuwe ontwikkelingen zijn ook te volgen via Twitter: @BNLVoordeel. Suggesties, vragen of informatie? Mail of bel dan naar voordeel@bouwendnederland.nl of 079-3252162. Kijk ook eens naar De BouwApp, waarmee Bouwend Nederland onlangs een ledenvoordeel heeft gesloten. Contzé: “Het loont de moeite u te verdiepen in de ledenvoordelen. Kijk, vergelijk en profiteer.”



Roeland Contzé: “Veel lidbedrijven verdienen met de voordelen hun Bouwend Nederland-contributie terug”

Agenda Federatie 4^e kwartaal 2013

- 14 oktober** Bestuursvergadering afdeling Westfriesland
- 16 oktober** Bouwoverleg gemeente Castricum/Heiloo VMBO-overleg
- 17 oktober** Bijeenkomst gebruikersgroep Admicom Bouwoverleg gemeente Langedijk Vergadering commissie PR
- 30 oktober** Spreekuur S@les in de Bouw/bijeenkomst S@les in de Bouw in Alkmaar
- 31 oktober** Personeelsmanagement-overleg
- 5 november** Bestuursvergadering federatie 3 ledenvergaderingen/gezamenlijke ledenbijeenkomst
- 7 november** Presentatie aanbestedingswet
- 12 november** Regiobestuursvergadering met afdelingsvoorzitters
- 19 november** Meewerkende partnersoverleg
- 25 november** Vergadering commissie educatie
- 4 december** Cursus Bouwrecht in 1 dag
- 9 december** Bestuursvergadering afdeling Westfriesland
- 11 december** Bestuursvergadering afdeling Noordkop
- 12 december** Vergadering commissie onderwijs
- 17 december** Bestuursvergadering federatie

Ledennieuws vanuit de regio

Uitgeschreven als lid van de afdeling Alkmaar wegens faillissement: Bouwbedrijf Kuyper en Zn. B.V. uit Alkmaar.



“We hebben vaak dezelfde belangen als de bouwers: er moeten woningen komen”

Gek op ingewikkeld vervoer

In de vaste rubriek De Vakman nemen wij elke keer een ander ambacht of specialisme onder de loep.

Dit keer stellen wij Fred Hof voor, die al 25 jaar chauffeur is op een van de twee vrachtwagens van

Bouwbedrijf M.J. De Nijs en Zonen uit Warmenhuizen.

Hoe ben je aan deze baan gekomen?

“Toen ik 10 jaar in de werkplaats van De Nijs werkte, vroeg ik of ik iets anders kon doen binnen het bedrijf, zoals het besturen van de vrachtwagen. Zo'n 2 jaar later ontstond een vacature en mocht ik, ondanks de grote belangstelling voor de functie, chauffeur worden.”



En daarmee ben je niet meer gestopt... “Ik rijd alweer mijn derde Mercedes bakwagen met kraan. Jaarlijks rijd ik een kleine 50.000 kilometer met ladingen bouw materieel en nieuwe prefab producten en kozijnen uit onze eigen timmerfabriek. Bijna elke dag richting Amsterdam.”

Gaat dat niet vervelen?

“Absoluut niet. De route kan ik bijna met mijn ogen dicht rijden, maar elke dag is anders. Het is altijd weer een uitdaging om de vracht netjes en veilig op zijn plek te krijgen. Verschillende vrachten, zowel in afmeting als gewicht, en verschillende locaties van grote bouwputten tot kleine straatjes langs de grachten. Ook help ik mee met laden en lossen en spreek ik vaak de uitvoerders en bouwplaatspersoneel.”

Hoe ziet je gemiddelde werkdag eruit?

“'s Morgens vertrek ik rond 5.00 uur zodat ik iets over zessen op de bouwplaats in Amsterdam of omgeving ben. Dan gaan we lossen en kan ik voor 9 uur meestal weer door naar de volgende klus. Tussen de bouwplaatsen onderling is ook vaak

transport nodig, of natuurlijk weer flinke retourvrachten. 's Middags ben ik dan op tijd terug om de vrachtwagen om 16.00 uur weer geladen en afgebonden klaar te zetten voor de volgende dag. Zo omzeilen we de files optimaal.”

Is er veel veranderd in de afgelopen 25 jaar?

“In mijn begintijd werd vaak nog 's morgens vroeg geladen, waarbij het met drie chauffeurs vechten was om één heftruck. De heren De Nijs vertelden toen zelf nog met het briefje in de hand wat er mee moest. Als je net om half 10 alles afgebonden had, moest er soms opeens nog een pak steigerbuizen tussen. Nu wordt alles goed voorbereid door mijn chef Jac de Jong, die alles heel strak plant, waarbij ik wel ruimte krijg voor mijn eigen interne routing en ideeën.”

“Helpen laden doe ik niet meer”, roept Jac tussendoor, “want 20 jaar geleden bezorgde Fred mij met een streek een nat pak door het schaftkeetje opeens schuin op te hijsen.”

Wat vind je het mooiste aan je werk, Fred?

“Speciale vrachten met grote prefab producten. Dan mag ik vaak aparte oplossingen verzinnen om ze te kunnen vervoeren. Soms lijkt wel of De Nijs speciaal werk aanneemt om mij tevreden te houden met ingewikkeld vervoer.”

Welke rit springt eruit?

“De ritten naar het Oostereiland in Hoorn, enkele jaren geleden. Door een te kleine brug kon de vrachtwagen daar niet komen. We moesten op een ponton die door boten werd geduwd en een stukje via het IJsselmeer ging. Bij harde wind vlogen de schuimkoppen je om de oren. De vrachtwagen moest zelfs vastgesjord worden aan het ponton om te voorkomen dat de lading ging schuiven.”

En wat was je allermooiste vracht?

“Dat was toch wel die mooie dame die ik van een bouwplaats in Amsterdam heb meegenomen en ergens in een dorp hier in de buurt heb afgezet.”

BouwendNHN

@bouwendnhn



FNV Bouw & Infra @FNVBouwenInfra

FNV start campagne tegen extra bezuinigingen: De FNV gaat dit najaar actie voeren tegen het nieuwe bezuiniging... <http://bit.ly/13PJAgx>
12 maart 2013 om 10:43



Gemeente Langedijk @GemLdijk

Laatste bouw kavels Twuyverhoek verkocht: Luxueus wonen voor een scherpe prijs. <http://bit.ly/17q7DWp>
30 augustus 2013 om 11:19



Anita van den Berg @anitavdberg

Maxime Verhagen: 'Bouw vaart wel bij SER Energieakkoord' #debouwmaakthet via @bouwendnl
13 september 2013 om 13:16 uur



NieuwbouwExpert.nl @nieuwbouwexpert

Sector: miljoenennota slecht voor bouw: De bouwsector heeft negatief gereageerd op de gisteren gepresente... <http://bit.ly/16kXkgV> #nbe
18 september 2013 om 12:31



ToekomstGroep: 'gewoon' winst maken

Winst maken. Voor veel aannemers is dat tegenwoordig geen gewoonte, voor ToekomstGroep uit Andijk wel. Het bouwbedrijf groeide de afgelopen jaren zelfs. Het geheim? Samenwerking, kwaliteit en passie, zegt directeur Jan Piet Konijn.

Het is een wisselvallige nazomerdag als Bouwend NHN op bezoek is op het hoofdkantoor van ToekomstGroep. De prestaties van het bedrijf zijn een stuk zonniger dan het weer, zo blijkt al snel. Ten tijde van het gesprek heeft de bouwgroep 180 schilders aan het werk en om alle bouwwerkzaamheden te kunnen uitvoeren moesten eerder dit jaar zelfs achttien extra vakmannen worden aangenomen. De omzetcijfers zijn ook indrukwekkend: het Andijker bouwconcern zet dit jaar 35 miljoen euro om en heeft de orderportefeuille voor 2014 al voor ruim 20 miljoen gevuld. En dat gaat om gezonde projecten waarop het bedrijf 'gewoon' winst maakt, verzekert Konijn.



Jan Piet Konijn: "Het is geen vroeger meer, sinds 2007 zitten we in een compleet nieuwe wereld."

Andere denkwijze

ToekomstGroep is ontstaan in 1965, toen enkele schildersbedrijven besloten hun krachten te bundelen. Het groeide in de loop van de jaren uit tot een bouwgroep met 288 man op de loonlijst en vier divisies: ToekomstBouw, ToekomstGlas, ToekomstSchilders en ToekomstService. De schilderstak is nog altijd de grootste pijler en daar heeft het bedrijf volgens Konijn op meerdere manieren profijt van.

Konijn: "Als een opdrachtgever vraagt om een specifieke gevel en wij weten dat daaraan veel onderhoud nodig is, dan kunnen wij ervoor kiezen nog jaren aan dat onderhoud te verdienen. Maar toch adviseren we dan een gevel van duurder en onderhoudsvrijer materiaal, die op langere termijn voordeliger is. Daardoor lopen wij weliswaar onderhoudsinkomsten mis, maar hebben we uiteindelijk wél een extra tevreden klant die weet dat wij oprecht meedenken. Die denkwijze stamt uit de schilderswereld."

Ondernemerstips

- Kom áltijd je afspraken na.
- Durf nee te zeggen.
- Werk met passie en overtuiging.

Samenwerking

Daarnaast heeft de schilderskrachtenbundeling bij de oprichting er volgens Konijn voor gezorgd dat samenwerking in de bedrijfsgenen zit. "Wij geloven heilig in samenwerking. Samenwerken met gebruikers, collega's, toeleveranciers en opdrachtgevers leidt tot betere kwaliteit. Dat klinkt niet vernieuwend, maar lang niet alle bedrijven doen het. Je kunt tegenwoordig niet meer denken 'wat we vroeger deden ging toch ook goed?'. Het is geen vroeger meer. Sinds 2007 zitten we in een compleet nieuwe wereld."

"Om een succesvol strategisch samenwerkingsverband te kunnen opzetten, moet je soms eerst een project kostendekkend uitvoeren", vervolgt Konijn, tevens voorzitter van Bouwend Nederland afdeling West-Friesland. "Zo investeer je in de toekomst en zorg je dat een opdrachtgever terugkomt. Dat is heel wat anders dan werken onder kostprijs. Je moet ook nee durven zeggen. Eigenlijk moeten we met z'n allen een vuist maken tegen opdrachtgevers die onder de marktprijzen gaan zitten, maar helaas zijn er altijd bedrijven die erop in gaan. Die bedrijven houden echter vanzelf op te bestaan en opdrachtgevers komen uiteindelijk weer terug omdat ze kwaliteit willen."

Passie

Om die kwaliteit te kunnen leveren, hecht ToekomstGroep veel waarde aan de passievolle vakmensen. Konijn kiest niet automatisch voor de werknemer met de beste papieren, maar voor de werknemer met de meeste vakbeleving. "Alleen met passie kun je écht het verschil maken. Daarnaast wil ik aannemers aanraden meer te zeggen wat ze willen en kunnen. Veel bouwbedrijven zijn enorm goed, maar brengen dat veel te weinig naar buiten. Wij willen graag de beste zijn en dat durf ik ook te zeggen. Verwachtingen overtreffen, dat is niet voor niets onze missie. Dingen beter doen dan afgesproken. Als je dat nastreeft én voor elkaar krijgt, draait je bedrijf goed. Daar ben ik van overtuigd."

Timmerdorpen 2013: ruim 10.000 deelnemers

Dankzij de vele timmerdorpen in onze provincie startten meer dan 10.000 Noord-Hollandse kinderen hun nieuwe schooljaar met extra bouwervaring op zak. Bouwend Nederland is blij met dit prachtige resultaat en blijft de timmerdorpen steunen.

Bouwend Nederland hecht veel waarde aan toekomstig vakmanschap en stimuleert de kennismaking tussen kinderen en de bouw en techniek. Daarom ontvingen alle timmerdorpen in 2013 een cadeaubon ter waarde van 100 euro om gereedschappen en materialen te kopen bij Eiland de Wild. Dat bedrijf deed er bovendien nog eens 10 procent bovenop. Daarnaast ontvingen alle kinderen deze jaargang een techniekbrochure die werd ontwikkeld in samenwerking met ESPEQ, het opleidingscentrum voor de bouw in Heerhugowaard.

Gezien de vele duizenden kinderen die weer aan alle timmerdorpen deelnamen, kan weer van een groot succes worden gesproken. Voor Bouwend Nederland een extra stimulans om met deze cadeaubonactie door te gaan. De actie timmerdorpen 2014 staat al in de steigers. Hieronder een reactie van vrijwilligers van de timmerdorpen in Bergen en 't Zand.



Primeur in Bergen

Een primeur in Bergen van maandag 12 tot en met donderdag 15 augustus: de eerste editie van Timmerdorp Bergen. Honderd kinderen leefden zich helemaal uit tijdens het bouwen van hun hut en de diverse andere activiteiten. De organisatie was in handen van Jongerenwerk Bergen, Scoutinggroep De Heerlijkheid en Rotaryclub Alkmaar-Bergen.

Op maandag en dinsdag hadden de kinderen in de leeftijd van groep 5 tot en met 8 van de basisschool de handen vol aan het opbouwen van hun hutten. De hele week werden ze geschminkt door leden van de scouting. Dinsdagmiddag was er een leuke nevenactiviteit; Piet-Jan van den Kommer gaf een masterclass in het ontwerpen en maken van een houten meubeltje, fotolijst of zwaard.

Woensdag werden de hutten verder afgebouwd en om het helemaal af te maken werden de bouwsels ook nog door de kinderen geschilderd. Verder was er volop mogelijkheid tot het doen van spelletjes. Op donderdagmiddag verzorgden de scouts zelfs een hele spelmiddag. Het timmerdorp werd donderdagavond afgesloten met een goed bezochte vrijmarkt.

Namens alle timmerdorpelingen heel veel dank voor uw steun. Het timmerdorp was niet van de grond gekomen zonder uw sponsorbijdrage.



Foto's: Onno Walgjen, vrijwilliger timmerdorp Bergen.

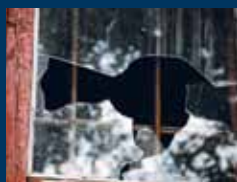
Kasteel in 't Zand

Bouw een huis voor de Koning. Dat was in juni het thema tijdens de vijfde editie van timmerdorp 't Zand. Daarop ontstonden een kasteel compleet met ophaalbrug, een gouden koets, klein Soestdijk, een spookpaleis en nog veel meer mooie bouwwerken. Stuk voor stuk bouwwerken om trots op te zijn.

Dit alles was niet gelukt zonder uw bijdrage en medewerking. Graag willen wij u daarom bedanken om het timmerdorp in 't Zand tot een succes te maken!



HET LEDENVOORDEEL VAN BOUWEND NEDERLAND



**Bedrijfsmatige
schadeverzekeringen**



**Personeel en
organisatie**



**Opleidingen en
trainingen**



**Logistiek en
mobiliteit**



**Telecom, Internet en
Automatisering**



**Financiële en
overige diensten**

meer weten? kijk op www.bouwendnederland.nl/ledenvoordeel

Bouwend NHN wordt mogelijk gemaakt door:



• Assurantie-specialisten
voor de bouw

